



مكتب التكوين المهني وإنعاش الشغل

Office de la Formation Professionnelle
et de la Promotion du Travail

Examende Passage

Cours du Jour – Session juin 2016

Filière : Technicien Spécialisé en Gestion des Entreprises

Niveau : Technicien Spécialisé

Durée : 5 heures.

corrigé : variante 2

Barème : 120 Points

- 1- Expliquer les six termes soulignés (6 pts)
 - **Marque** : signe d'identification et de distinction de l'entreprise/produit
 - **Produit** : bien ou service répondant à un ou plusieurs besoins
 - **Grossistes** : intermédiaires achetant et vendant en grandes quantités
 - **Force de vente** : équipe commerciale de l'entreprise
 - **GMS** : grandes et moyennes surfaces
 - **Sponsoring** : soutien matériel apporté à un événement culturel ou sportif avec contre partie
 - **Positionnement** : c'est la place que souhaite occuper une marque ou une enseigne dans l'esprit du consommateur.
- a. Quelle est la cible particulière du saucisson et de la mortadelle LANCHUN ? (2 pts)
Classes moyennes et revenus modestes.
- b. Déterminer le principal critère de segmentation pour ces deux produits. Justifier. (2 pts)
CSP ou revenus ou niveau de vie (critères socio démographiques/économiques)
- 2- A partir du document et de vos connaissances, quel est le rôle commercial du packaging ? (2 pts) **Cf cours**
- 3- Quelles sont les raisons qui ont motivé l'entreprise à changer son logo ? (2 pts)
Retrouver l'image de produits sains pour la santé- écologiques
- 4- Quelle est la stratégie de prix adoptée par LANCHUN ? justifier. (2 pts)
Allignement
- 5- Le texte parle d'une idée originale développée par l'entreprise au mois de Ramadan « La famille heureuse ». De quel moyen de communication s'agit-il ? Expliquer. (3 pts)
Promotion –jeu concours

Dossier 2 : Environnement de l'entreprise – Comptabilité – Logiciel (20 Pts)

Cf cours

Dossier 3 : Traitement des salaires – statistique(20 Pts)

A- Traitement des salaires : (10 Pts)

- SB		7 258	
- HS à 50 % (6* 38 *1,5)		342	
- HS à 100 % (5* 38 *2)		380	
- Prime d'ancienneté (7 258+ 342 + 380)*10 %		798	
- Prime de rendement		600	
- AEN		200	
- Frais de déplacement justifiés		500	
SBG		10 078	(3 Pts)
Exonération : FDJ		500	
SBI		9 578	(2 Pts)
Déductions :			
- FP : $(9 578 - 200) * 20 \% = 1 875,6 < 2 500$		1 875,6	268,8
- CNSS : $6 000 * 4,48 \%$		281,34	
- AMO : $9 578 * 2 \%$			
- CIMR : $(9 578 - 200) * 3 \%$			
SNI		6 960,7	(2 Pts)
IR brut		933,308	
Charges de famille		-	
IR net		933,31	(1 Pt)

6171	Rémunérations du personnel	10 078	
4441	CNSS (+ AMO)		460,36
4443	Caisse de retraite		281,34
44525	Etat, IR		933,31
3411	Avances et acomptes au personnel		400
4432	Rémunérations dues au personnel		8 002,99

B- Statistique : (10 Pts)

1- Reproduire sur votre copie et compléter le tableau ci-dessous : (6 Pts)

prix maximum	Effectif ni	Σ Effectif croissant	Centres des classes xi	ni xi	Fréquence %	Σ décroissant Fréquence %
[8-10[45	45	9	405	15	100
[10-12[60	105	11	660	20	85
[12-14[150	255	13	1 950	50	65
[14-16[45	300	15	675	15	15

	300			3 690		-
--	------------	--	--	--------------	--	---

a. Le mode = $12 + (14 - 12)[(150 - 60) / (150 - 60) + (150 - 45)]$
= 12,92 DH (2 pts)

b. La moyenne arithmétique = $\sum ni xi / \sum ni$
= **12,3 DH** (2 pt)

c. La médiane = $12 + [(14 - 12)(150 - 105) / (255 - 105)]$
= 12,6 DH (2 pts)

- 2- Le pourcentage des clients qui acceptent de payer un prix supérieur à 12 DH :
65 % (4 pt)

Dossier 4 : Opérations courantes (30 Pts)

Travail demandé :

- 1- Présenter les factures N°D80 et N°82. (4 pts)
2- Passer les écritures comptables. (2 pts par opération)(26 pts)

	02/05		
	Mat info	15000	
	Mat de T	480000	
	ETVA R/IMMO	111000	
	Dettes sur acquisition d'immo		606000
	04/05		
5141	Banque	33 516	
6386	Escompte accordé	570	
7111	Vente de M/se		28 500
4455	Etat-TVA facturée		5 586
	05/05		
4411	Frs	3 600	
6119	RRRO		3 000
34552	Etat-TVA récup/chg		600
	07/05		
5141	Bq	72 780,177	
6386	Escomptes accordés	1 222,452	
7111	Vente de marchandises		61 122,6
71276	Port et frais accessoires		750
4455	Etat, TVA facturée		12 130,029
	09/05		
3421	Clients	77 400	
7121	Vente de produits finis		60 000
4455	Etat- TVA facturée		12 000
4425	Clients - DEMC		5 400

		10/05		
4425	Clients - DEMC		1 620	
3421		Clients		1 170
71275		Bonis/reprise d'emb.		375
4455		TVA facturée		75
		12/05		
3425	Clients - effets à recevoir		52 830	
7111		Vente de marchandises		43 500
71276		Port et frais accessoires		525
4455		Etat, TVA facturée		8 805
	LC n° 87			
		14/05		
6111	Ach.de M/se		10 080	
34552	Etat-TVA récup./chg		2 016	
5141		Bq		4 500
4415		Frs-EAP		7 596
		17/05		
	Aucune écriture comptable			
		18/05		
51132	Effets à l'encaissement		9 000	
3421		Clients - effets à recevoir		9 000
		19/05		
5141	Banque		52 213,725	
6311	Intérêts des emprunts et dettes		440,25	
6147	Services bancaires		120	
34552	TVA récupérable/chg		56,025	
5520		Crédit d'escompte		52 830
		22/05		
4411	Frs		4 050	
4415		Frs-EAP		4 050
		24/05		
5141	Banque		8 901	
6147	Services bancaires		90	
34552	TVA récupérable/chg		9	
51132		Effets à l'encaissement		9 000

Dossier 5 : Travaux d'inventaire (30 Pts)

A- Les amortissements : (14 Pts)

- 1- **4 ANS soit janvier 2011.** (2 pts)
- 2- **136000.** (2 Pts)
- 3- Calculer les dotations de 2015.
FC :5000
Bâtiment : 42500
Machine industrielle : 6800
Mat info : 115345
(4 Pts)
- 4- Comptabiliser les dotations de 2015 (3 Pts)

	DEA DES IMMO EN NV	5000	
--	--------------------	------	--

	AMORT DES FRAIS DE CONS		5000
	AMORT DES FC FRAIS DE CONS	25000	25000
	DEA DES IMMO CORP AMORT BAT AMORT ITMO AMORT MAT INFO	164645	42500 6800 115345

5- Passer l'écriture de régularisation de la mise en rebus de la machine au 31/12/2015. (3 Pts)

	30/06/2015 DNC AUX AMORT DES IC AMORT ITMO	47600	47600
	AMORT ITMO ITMO	136000	136000

B- Provisions et autres régularisations :(16 Pts)

o **Etat des clients douteux (6 pts)**

1- Etablir le tableau des créances. (2 Pts)

Clients	Créance TTC	Provision Fin 2015	Règlement au cours de 2016	Solde de la créance TTC	Provision fin 2016	Ajustement		
						+	-	
RAMZI	24 960	8 320	19 968	4 992	-		8 320	(1 Pt)
TAJI	38 688	-	-		9 672	9 672		(1 Pt)

2- Passer au journal les écritures nécessaires. (4 Pts)

(1 Pt)	3424	31/12/2016 Clients douteux ou litigieux	Clients	38 688	
	3421	Classement du client TAJI			
(1 Pt)	6196	DEP pour dép. de l'AC	Prov. Pour dép. des CCR	9 672	
	3942				
(1 Pt)	7196	Prov. Pour dép. des CCR	Reprise/prov. pour dép. de l'AC	8 320	
	3942				

(1 Pt)	6182	Perte/ créances irrécouvrables	4 160	
	4455	Etat-TVA facturée (due)		832
	3421	Clients douteux ou litigieux		4 992

○ **Les régularisations : (10 Pts)**

(2 Pts)	6161 4457	Impôts et taxes Etat-impôt et taxes à payer	3 000	3 000
- L (2 Pts)	6311 34551 4493	Intérêts des emprunts et dettes Etat TVA récupérable/ charges Intérêts courus et non échus à payer $25\ 000 * 8\% * 3/12 = 500$	500 50	550
a (2 Pts) e	3491 6131	Charges constatées d'avance Locations et chg locatives $7\ 200 * 1/3 = 2\ 400$	2 400	2 400
(2 Pts)	6195 45	31/12/2016 DEP PRC Prov. Pour garantie donnée au clients	12 000	12 000
(2 Pts)	61955 1555	DEP PRC durables Prov. Pour charges à répartir / +s ex.	61 000	61 000