



مكتب التكوين المهني وإنعاش الشغل

OFPPT

Office de la Formation Professionnelle
et de la Promotion du Travail

Direction de la Recherche et de l'Ingénierie de la Formation

Examen de Passage
Cours du Jour
Année : 2013 - 2014

Filière : Technicien Spécialisé en Gestion d'Entreprise

Niveau : TS

Epreuve : Synthèse 1 Variante 2

Durée : 5 heures

Barème : 120 points

Documents(s) et Matériel(s) autorisés :

Liste des comptes du plan comptable général, à l'exclusion de toute autre information.
Une calculatrice de poche à fonctionnement autonome

Document remis au candidat :

L'examen comporte plusieurs dossiers indépendants.

Conseils pour la réussite de votre examen :

- Procéder à la pagination des pages des copies de réponse.
- Commencer vos réponses à partir de la deuxième page.
- Commencer par le dossier que vous jugez le plus facile à décoder.
- Reproduire le tableau suivant sur la première page de votre feuille de réponse :

Epreuve	Dossier	Note par Dossier
Partie 1	<i>Dossier 1 : Marketing</i>	/ 20
	<i>Dossier 2 : Environnement de l'entreprise - fiscalité - statistiques</i>	/ 20
TOTAL PARTIE 1		/ 40 pts
Partie 2	<i>Dossier 3 : Opérations Courantes</i>	/ 30
	<i>Dossier 4 : Travaux d'inventaire</i>	/ 30
	<i>Dossier 5 : Traitement des salaires</i>	/ 20
TOTAL PARTIE 2		/ 80 pts

Partie 1 : THEORIE

Dossier 1 : (20 pts)

Monsieur Filali souhaite offrir une tablette à sa fille pour son anniversaire. La sienne ne marche plus depuis 1 mois. Il ne sait pas encore quelle marque acheter. Le plus important pour lui sera de ne pas dépasser son budget (4000 dh maximum) et que la tablette soit facile d'utilisation. Il a pensé à ce cadeau lorsqu'il a reçu dans sa boîte aux lettres la semaine dernière un catalogue du magasin Microchoix qui proposait les offres sur le matériel informatique. En allant travailler un matin, M Filali s'arrête à un feu rouge. Il voit alors un panneau d'affichage qui met en avant une promotion sur les tablettes Samsung. Son frère vient d'en acheter une pour lui et lui a dit qu'il était plutôt content de cette marque. Monsieur Filali décide d'appeler son frère pour connaître le prix de la tablette qu'il a achetée et réunir quelques informations complémentaires. Au téléphone, son frère lui confirme qu'il l'a prise dans un magasin d'électronique, et qu'il en est très content. Il lui parle aussi de promotions intéressantes chez Marjane diffusées sur des messages publicitaires en ce moment portant sur une gamme variée, il s'est aussi rappelé qu'il a reçu une lettre présentant les offres en électronique chez Marjane. En rentrant du travail le soir, Monsieur Filali en parle à sa femme et lui demande conseil. Elle lui propose alors d'aller chez Marjane afin d'obtenir des conseils de la part d'un vendeur.

Une fois sur place, et comme il y avait beaucoup de monde, le vendeur était très occupé. M Filali et sa femme attendent longtemps, au bout d'un moment, ils arrivent enfin à parler au vendeur. Il leur remet un catalogue en leur disant de regarder eux-mêmes, il n'a pas le temps de s'occuper d'eux. Déçus, ils décident d'aller au Microchoix. La vendeuse est accueillante, elle leur propose plusieurs modèles.

Malheureusement, le prix de la tablette Samsung est au dessus du budget de Monsieur Filali (5000 dhs). Elle leur propose d'autres modèles de la concurrence, un très bon rapport qualité prix leur assure - telle, même si le prix dépasse un peu leur budget (4000 dhs). Elle leur propose alors la possibilité d'un crédit gratuit.

Madame Filali dit à son mari que la proposition est intéressante et qu'elle était plutôt d'avis à suivre le conseil de la vendeuse. Monsieur Filali retourne voir la vendeuse et lui confirme qu'il est d'accord pour acheter la tablette Samsung.

TAF 1 :

- 1- Expliquer de quels types de communication s'agit-il dans les phrases soulignées. (5 pts)
- 2- Identifier d'autres approches de communication avancées dans le texte? (2pts)
- 3- Dans quelle situation d'achat se trouve M. Filali, justifier votre réponse. (3 pts)
- 4- Identifier les différents intervenants dans ce processus d'achat/ (4 pts)

Marjane est soucieux de comprendre les raisons qui poussent les clients comme M Filali à s'adresser aux autres distributeurs de matériel informatique, on vous confie la charge de réaliser une étude qualitative dans ce sens.

TAF 2 :

- 1- Définir les études qualitatives. (2 pts)
- 2- Expliquer en détail les différentes approches qu'on peut utiliser ? (4 pts)

Dossier 2 : (20 pts)

I – Environnement de l'entreprise : (10 pts)

1. Citer les caractéristiques de la SNC. (4 pts)
2. Quelles différences faites-vous entre un responsable opérationnel et responsable fonctionnel (2 pts)
3. Que signifient les concepts suivants : (2 pts)
 - Organigramme
 - O.S.T
4. Citer les caractéristiques de la structure hiérarchique : (2 pts)

II – Fiscalité : (5 pts)

L'Entreprise « ZITOUNI » est soumise en matière de TVA à la déclaration mensuelle et au régime des encaissements. Elle a réalisé les opérations suivantes au titre du mois de Janvier:

Opérations	Montants HT	Règlements
- Ventes de M/ses	225 000	50 % au comptant par chèque et 50 % à crédit d'un mois
- Loyer perçu d'un local	1 750	En espèces
- Achats de M/ses	112 500	40 % au comptant par chèque et 60 % à crédit de 30 jours
- Facture d'électricité	1 637.50	En espèces
- Acquisition d'une machine	20 300	50 % au comptant par chèque et 50 % à crédit d'un mois

T.A.F : Etablir la déclaration de la TVA au titre du mois de Janvier sachant que l'Entreprise a réglé en Décembre :

- 60 % d'achats de M/ses dont le montant s'élève à 16 250 dhs (HT)
- Facture d'électricité : 1 425 dhs en espèces. (TVA 20%)

N.B : Tenir compte de la règle de décalage.

III – Statistiques : (5 pts)

Sur une population de 1000 électeurs d'une commune, on a observé :

- 200 électeurs dont l'âge est compris entre 20 et 40 ans,
- 569 électeurs dont l'âge est compris entre 40 et 60 ans,
- 231 électeurs dont l'âge est compris entre 60 et 80 ans.

T.A.F :

1. Préciser le caractère étudié. (0.5 pt)
2. Déterminer l'âge des électeurs correspondants aux premiers 25 % de la population étudiée et aux premiers 75 %. (2.5 pts)
3. Déterminer l'intervalle interquartile. (1 pt)
4. Déterminer l'âge moyen des électeurs. (1 pt)

Partie 2 : PRATIQUE

Dossier 3 : (30 pts)

Le portefeuille de l'Entreprise industrielle « SOCOTEX » se présente ainsi au 01/03.

- La LC n° 17 de 25 000 dhs au 22/03 tirée sur AFRICATEX
- La LC n° 22 de 80 000 dhs au 31/03 tirée sur OMAR
- La LC n° 12 de 45 000 dhs au 20/05 tirée sur SMTEX

Au cours du mois de Mars, l'Entreprise « SOCOTEX » a effectué les opérations suivantes :

Le 03/03 : Vente de produits finis 45 000 dhs au client « SALHI », Rabais 2 %, Escompte 3%, TVA 20 %, facture n° 10 réglée à hauteur de 50 % par chèque postal et le reste à crédit.

Le 05/03 : Achat à crédit de matières premières au fournisseur « ABDATEX », 25 500 dhs, remise 2%, TVA 20 %, facture n° 24.

Le 06/03 : Le client « SALHI » souscrit un B.O n° 15, en règlement du solde de la facture n° 10 à échéance le 31/03.

Le 08/03 : Achat d'emballages perdus, 1 200 dhs (HT), TVA 20 %, facture n° 24 réglée par chèque bancaire.

Le 10/03 : « SOCOTEX » endosse la LC n° 22 à l'ordre du fournisseur « SMC ».

Le 14/03 : Elle reçoit la LC n° 32 du fournisseur « ABDATEX » à échéance le 15/04 en règlement de la facture n° 24. LC acceptée et retournée le même jour.

Le 16/03 : L'entreprise remet à l'encaissement la LC n° 17.

Le 19/03 : Vente de produits finis au client « KADI », brut (HT) 60 000 dhs, Rabais 5 %, Remise 10 %, Escompte 5 % et TVA 20 %. Facture n° 72 réglée par souscription d'un B.O n° 37 à échéance le 15/05.

Le 20/03 : Un client endosse à l'ordre de l'E/se une L.C n° 83 de 16 000 dhs au 10/05.

Le 22/03 : Reçu avis d'encaissement de la remise de la LC n° 17, commission 40 dhs (HT).

Le 24/03 : Le Client OMAR avise SOCOTEX qu'il ne pourra pas payer la LC n° 22 à l'échéance.

Le 26/03 : « SOCOTEX » adresse un virement bancaire au client OMAR pour qu'il puisse payer l'effet déjà endossé au profit du fournisseur « SMC ». Il lui adresse une nouvelle traite n° 35 au 14/05, intérêt de retard à 8 % et frais de timbre 80 dhs, traite acceptée le même jour.

Le 27/03 : Présentation de la LC n° 12 à l'escompte.

Le 31/03 : Avis de crédit relatif à la négociation de la LC n° 12, taux d'intérêt 10 %, Commission 60 dhs (HT).

T.A.F : Enregistrer toutes les opérations dans le journal de l'entreprise « SOCOTEX » (30 pts)
(2 pts par opération et 2 pts pour les calculs justificatifs).

Dossier 4 : (30 pts)

Les données de l'inventaire de l'entreprise « SOCOTEX » se présentent ainsi au 31/12/N :

Informations relatives aux immobilisations :

Eléments	V. d'entrée	Date d'acquisition	Durée d'amort.	Mode d'amort.	Cumul des amort au 31/12/N-1
<u>Matériel et Outillage</u>					
- Matériel 1	1 358 500	01/07/N-10	10 ans	L	1 290 575
- Matériel 2	986 200	01/04/N	10 ans	L	0
<u>Matériel de transport</u>					
- Camion 1	900 000	01/07/N-3	5 ans	D	
- Camion 2	600 000	01/10/N-4	5 ans	D	

Le camion 2 a été cédé le 31/03/N à 200 000 dhs. Seul le prix de cession a été comptabilisé (par le débit de la banque et le crédit du produit de cession).

T.A.F 1:

1. Calculer les différentes dotations de l'exercice. (4 pts)
2. Régulariser l'écriture de la cession du camion 2. (4 pts)
3. Comptabiliser les dotations aux amortissements de l'année N. (2 pts)

II – Etat des créances douteuses et des créances irrécouvrables de l'E/se « SOCOTEX » au 31/12/N :

Clients	Créance TTC	Provisions au 31/12/N-1	Observations au 31/12/N
AMMAR	72 000	16 000	Il a réglé 72 000 dhs
ASRI	39 600	-	Totalement insolvable
FOUAD	14 400	1 500	Encaissement de 6000dhs, on espère récupérer 60% du solde

T.A.F 2 : Passer les écritures nécessaires. (8 pts)

III – Etat des titres au 31/12/N :

Actions	Nombre	Prix d'achat unitaire	Cours au 31/12/N-1	Cours au 31/12/N
A (TP)	800	300	280	285
X (TVP)	120	420	380	360

Lors de la cession de 20 actions X, au cours de l'exercice N, le comptable s'est contenté de créditer le compte « TVP » par le débit du compte « Banque » du prix de cession : 7 200 dhs.

T.A.F 3 : Passer les écritures nécessaires. (6 pts)

IV – Les autres régularisations :

1. Des fournitures du bureau (non stockées) d'une valeur de 1 850 dhs HT restent en stock.
2. La société a perçu le 01/04/ N une somme de 24 000 dhs pour un an, à titre de redevance d'un brevet.
3. Une livraison de 14 450 dhs HT de produits finis a été effectuée à un client le 20/12/N, la facture ne sera envoyée qu'en Janvier N+1.

T.A.F 4 : Passer au journal de l'E/se « SOCOTEX » les écritures nécessaires au 31/12/N.(6 pts)

Dossier 5 : (20 pts)

Vous disposez ci – dessous des éléments de la paie de M. JALAL, Responsable Technique dans l'Entreprise « SOCOTEX », au titre du mois de Juin 2013.

- Salaire de base : 8 000
- Prime de rendement : 3 000
- Frais de déplacements justifiés : 700
- Prime d'ancienneté : 1 600
- Avantage en argent (logement) : 900

M. JALAL est marié avec 07 enfants à charge, il cotise à :

- la CNSS et CNSS-AMO aux taux légaux,
- la CIMR au taux de 6 % du SBI .

T.A.F :

1. Déterminer le montant de l'IR salarial dû pour M. JALAL au titre du mois de Juin 2013. (10 pts)
2. Présenter le bulletin de paie. (6 pts)
3. Comptabiliser le bulletin de paie. (4 pts)

Annexe : Barème mensuel de L'IR

Tranche du barème		Taux en %	Abattement
DE	A		
0	2500	Exonéré	
2500.08	4166.67	10 %	250.00
4166.75	5000	20 %	666.673
5000.01	6666.67	30 %	1166.673
6666.75	15 000.00	34 %	1433.334
15 000.01	999 999,99	38 %	2033.334